



**GRUPPO BNP PARIBAS ITALIA**



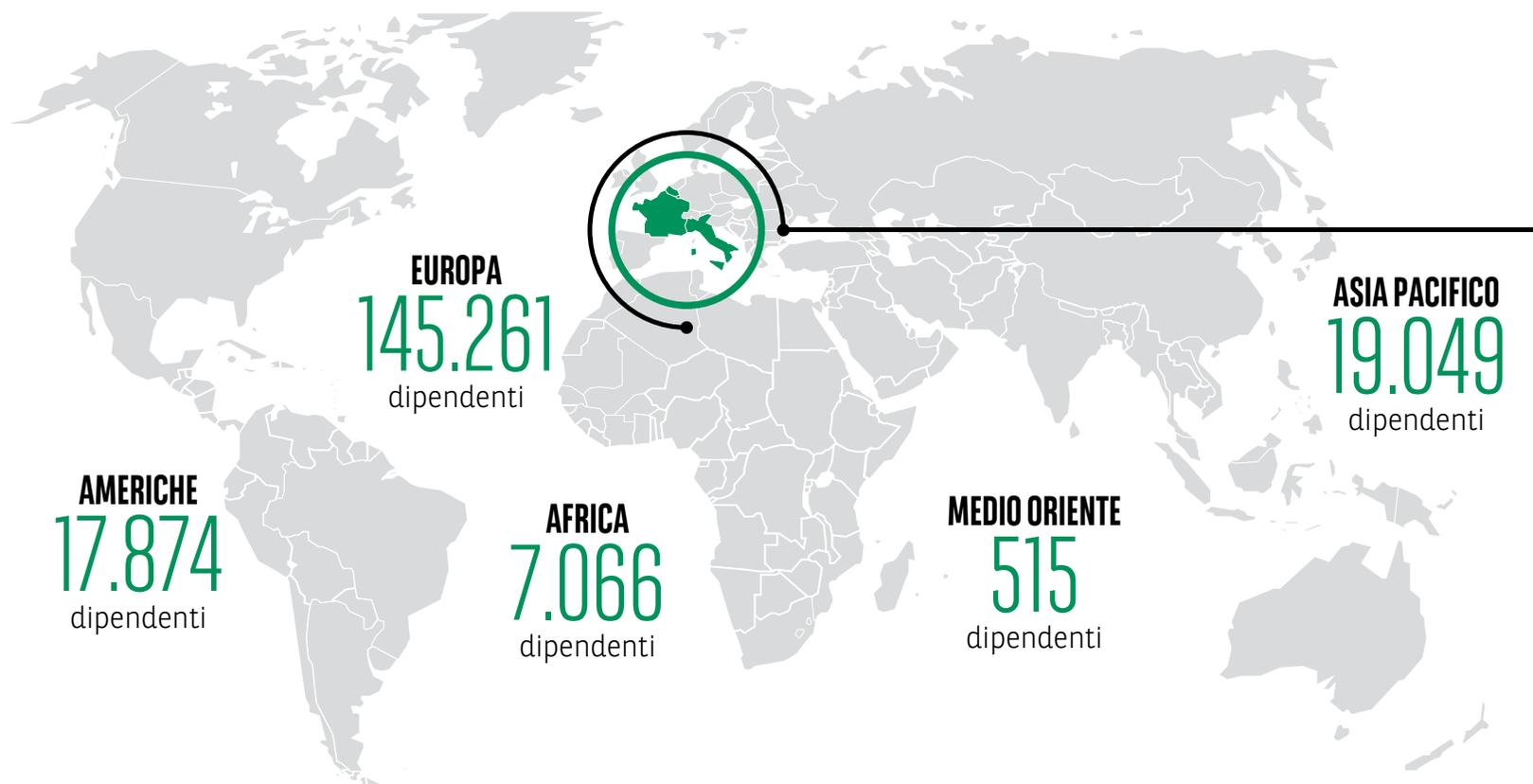
**BNP PARIBAS**

La banca per un mondo che cambia



# UN PARTNER GLOBALE PER IL VOSTRO BUSINESS

189.765 dipendenti nel mondo in 65 paesi



## 4 mercati DOMESTICI

FRANCIA  
54.659 dipendenti

ITALIA  
17.038 dipendenti

BELGIO  
12.577 dipendenti

LUSSEMBURGO  
3.507 dipendenti





GRUPPO  
BNP PARIBAS

CORPORATE  
BANKING

PRIVATE BANKING &  
WEALTH MANAGEMENT

ARVAL

ASSET  
MANAGEMENT

CARDIF

FINDOMESTIC

LEASING  
SOLUTIONS

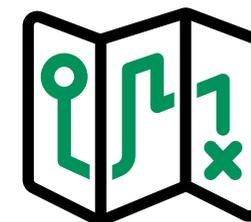
3 STEP IT

REAL  
ESTATE

# IL GRUPPO BNP PARIBAS



## BNP PARIBAS



cpbs

### COMMERCIAL, PERSONAL BANKING & SERVICES

COMMERCIAL & PERSONAL BANKING

FRANCE

BELGIUM

ITALY

LUXEMBOURG

EUROPE MEDITERRANEAN

BANCWEST

SPECIALISED BUSINESSES

PERSONAL FINANCE

ARVAL

LEASING SOLUTIONS

NEW DIGITAL BUSINESSES

PERSONAL INVESTORS

ips

### INVESTMENT & PROTECTION SERVICES

CARDIF

WEALTH MANAGEMENT

ASSET MANAGEMENT

REAL ESTATE

PRINCIPAL INVESTMENTS

CIB

### CORPORATE & INSTITUTIONAL BANKING

GLOBAL MARKETS

GLOBAL BANKING

SECURITIES SERVICES



BNP PARIBAS



# GRUPPO BNP PARIBAS: UN MODELLO DISTINTIVO ED EFFICACE

BNP Paribas si basa sul suo **MODELLO DIVERSIFICATO E INTEGRATO** per fornire una risposta coordinata alle esigenze dei propri clienti. Questo modello, che implica una forte coesione fra le diverse linee di business, rafforza la performance del Gruppo in ogni contesto rappresentando un autentico vantaggio concorrenziale.

## UN MODELLO ORIENTATO AL CLIENTE

Il Gruppo sta sviluppando un approccio a lungo termine nelle relazioni con i clienti, che si basa in particolare su una solida gestione dei rischi.

## UN MODELLO INTEGRATO

Grazie alla collaborazione tra tutte le sue linee di business e alla sua presenza mondiale, il Gruppo soddisfa le più diverse esigenze dei propri clienti, sostenendone lo sviluppo.

## UN MODELLO DIVERSIFICATO

La diversificazione del Gruppo in termini di segmenti di clientela, di regioni, di settori e di linee di business ne garantisce la grande stabilità.

## UN MODELLO SU SCALA

Il Gruppo sfrutta la digitalizzazione e le nuove tecnologie per rafforzare le proprie capacità operative e beneficiare di una crescita a costo marginale più contenuto.

Il Gruppo occupa una posizione unica, come **LEADER EUROPEO** con piattaforme commerciali performanti.

## LEADER NELLE ATTIVITÀ DI FLUSSO

- Leader europeo in Cash Management & Trade Finance
- Primo network di factoring in Europa

## LEADER NEL CORPORATE & INSTITUTIONAL BANKING

- Top 3 nell'area EMEA e n° 1 CIB in Europa
- Leader nei mercati dei capitali dell'area EMEA
- N° 1 nella Custodia titoli nell'area EMEA
- N° 1 nel DCM (Debt Capital Market) e nei crediti sindacati nell'area EMEA

## LEADER IN INVESTMENT & PROTECTION SERVICES

- Assicurazione: leader mondiale nell'assicurazione sui prestiti
- Leader nell'investimento sostenibile
- Leader nel Wealth Management nell'area Euro

## LEADER NEI SERVIZI SPECIALIZZATI

- Leader in Europa nel noleggio a lungo termine (Arval)
- Top 3 nel leasing in Europa (Leasing Solutions)
- Player di primo piano nel credito al consumo in Europa
- Nickel, leader nel segmento delle "neobanche"





# PIANO GTS 2025: GROWTH, TECHNOLOGY, SUSTAINABILITY

## FORTI AMBIZIONI

### GROWTH

Continua **crescita redditizia** facendo leva sulle posizioni di leadership europea del Gruppo.

### TECHNOLOGY

La **tecnologia** come strumento per un **miglioramento continuo** dell'esperienza del cliente/dipendente e dell'**efficienza operativa**.

### SUSTAINABILITY

Mobilizzazione di tutte le linee di business del Gruppo per accelerare la risposta alle **sfide della finanza sostenibile**.

## SUPPORTATE DA UN MODELLO PERFORMANTE

PIATTAFORMA  
DI BUSINESS LEADER  
IN EUROPA...

...STRATEGICAMENTE  
ALLINEATE PER  
SERVIRE I CLIENTI  
E I PARTNER...

...CON IL PIENO  
CONTRIBUTO DEL  
MODELLO DI BUSINESS  
INTEGRATO E  
TRASFORMATO.

## E ARTICOLATE SU TRE ASSI

TECNOLOGIA E  
INDUSTRIALIZZAZIONE:  
IL FULCRO DEL NOSTRO  
MODELLO

FINANZA SOSTENIBILE  
E CSR:  
UN IMPEGNO  
SU LARGA SCALA

SVILUPPO DELLE  
POTENZIALITÀ E  
DELL'IMPEGNO  
DEI DIPENDENTI



GROWTH  
TECHNOLOGY  
SUSTAINABILITY

## CHE CONSENTONO DI

- Favorire la **crescita organica**.
- Acquisire **quote di mercato**.
- Sviluppare **nuove opportunità**.
- Generare **economie di scala**.





# UN LEADER RICONOSCIUTO NELLA SOSTENIBILITÀ

244 mld € 

Finanziamenti per la transizione energetica e settori che contribuiscono direttamente agli Obiettivi di Sviluppo Sostenibile dell'ONU

6,8 mld € 

Sostegno ad associazioni e imprese di economia sociale e solidale

220 mld € 

Investimenti Socialmente Responsabili (assets under management)

18,6 mld € 

Finanziamenti dedicati alle energie rinnovabili

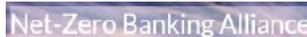
22 mld € 

Green Bond 1° in EMEA 2° nel mondo

## PARTNERSHIP



#1 globale per Sustainable Bonds & Sustainable Linked Loans

 Membro fondatore

## LEADERSHIP

### Euromoney's awards for Excellence 2021

- World's Best Bank for Sustainable Finance
- World Best Bank for ESG Data
- World's Best Bank for Public Sector

### Global 100 Most Sustainable Corporations

- 1° Banca francese
- 2° in Europa

### The Banker

Banca d'investimento dell'anno nella categoria Sustainable SSA Financing

## RATING NON FINANZIARI

AGENZIA	RATING 2021	INTEGRAZINE NEI RELATIVI INDICI
Carbon Disclosure Project	A- (A- 2020)	
FTSE Russel	4,4/5 (4,9/5 2020)	FTSE4Good Global Index Series
ISS (ESG Corporate Rating)	C+ (C+ 2020)	Prime (Best-in-class status)
SAM (Corporate Sustainability Assessment)	82/100 (81/100 2020)	DJSI World - DJSI Europe
Sustainalytics (ESG Risk Rating)	Rischio medio - 25,6/100 (Rischio medio - 25,7/100 2020)	STOXX Global ESG Leader
Moody's ESG Solution (ESG Profile) (nuovo nome di V.E. - Vigeo Eiris)	71/100 (71/100 2020) 1° banca europea	Euronext-Vigeo Eiris: World 120 Eurozone 120 Europe 120 et France 20

Dati 2021





# UN'AMPIA OFFERTA DI SOLUZIONI DI FINANZA SOSTENIBILE





# LE INIZIATIVE DI SOSTENIBILITÀ DEL GRUPPO IN ITALIA

## UNA OFFERTA COMPLETA DI INVESTIMENTI E FINANZIAMENTI A IMPATTO POSITIVO

- Leader negli Investimenti Socialmente Responsabili
- Ampia offerta di finanziamenti sostenibili a impatto sociale e ambientale
- BNL Abito: ecosistema legato al mondo casa e all'efficienza energetica
- Mobilità Sostenibile: Arval auto elettriche e ibride
- Iniziative Filantropiche e di sostegno alla Comunità (BNL: 8,3 mln € nel 2021)



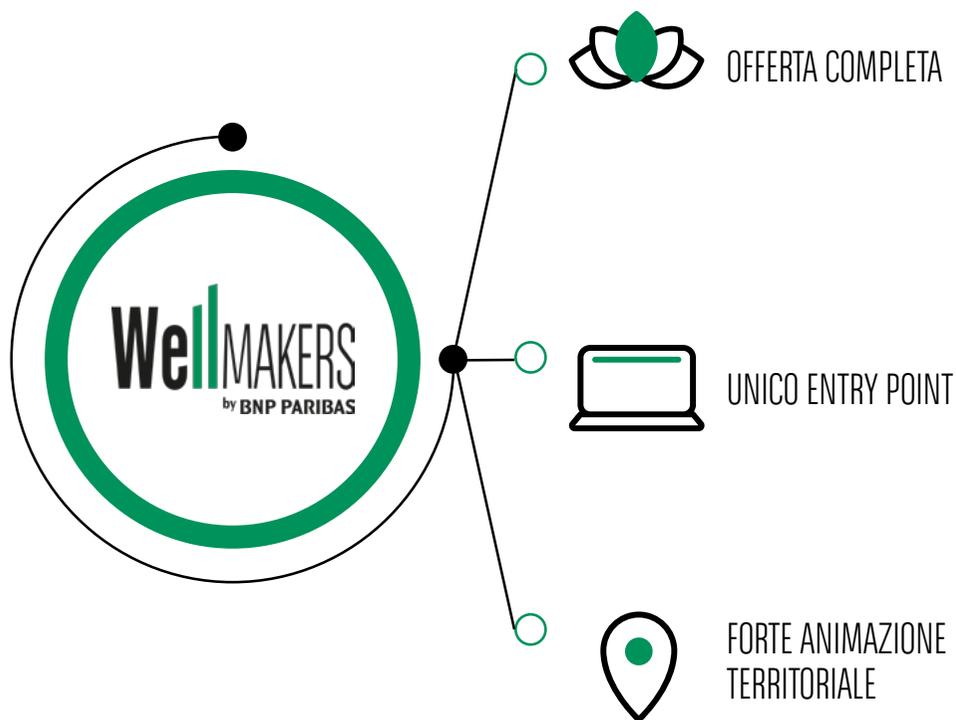
## PARTNERSHIP E PROGETTI





# IL NUOVO ECOSISTEMA WELFARE E SOSTENIBILITÀ

## DEDICATO ALLE AZIENDE E AL BENESSERE DEI LORO DIPENDENTI



 DOUBLEYOU <small>WELFARE MANAGEMENT</small> <small>ZUCCHETTI GROUP</small>	 <b>BNP PARIBAS</b>			<b>PARTNERS</b>
 <b>OFFERTA WELFARE CORE</b> Prodotti e Servizi messi a disposizione da DoubleYou con un'offerta a condizioni vantaggiose per studio, viaggi etc.	 <b>PRODOTTI WELFARE</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Cassa Sanitaria</li> <li>• Polizze</li> <li>• Prodotti di Finanziamento</li> <li>• Arval 4Employees</li> <li>• Voucher BNP Paribas</li> <li>• Modelli di servizio dedicati</li> </ul>	 <b>PRODOTTI SOSTENIBILI</b> Intera gamma prodotti e servizi sostenibili: <ul style="list-style-type: none"> <li>• Investimenti SRI</li> <li>• Prestito giovani</li> <li>• Finanziamenti Green</li> <li>• Ecomobilità</li> </ul>	 <b>MARKETPLACE BNP PARIBAS</b> Tutta la gamma dei prodotti BNP Paribas a condizioni agevolate per i Dipendenti dell'Azienda	 <b>WellMAKERS FRIENDS</b> I nostri Business Partner potranno diventare fornitori di prodotti e servizi per le Aziende, estendendo le offerte ai loro Dipendenti
	 <b>COACHING SOSTENIBILITÀ</b>	 <b>COACHING WELFARE</b>	 <b>WellMAKERS ACADEMY</b>	 <b>ADVISORY PRODOTTO</b>
				 <b>WellMAKERS CORNER</b>



# LA RETE BNL: UN'ORGANIZZAZIONE AL SERVIZIO DI TUTTI I CLIENTI DEL GRUPPO IN ITALIA



**BENEFICI DEL MODELLO  
IN COERENZA  
CON LA VISIONE  
DI CRESCITA,  
TECNOLOGIA  
E SOSTENIBILITÀ**



**PIÙ VICINI  
AI NOSTRI CLIENTI**

## **UNA MIGLIORE QUALITÀ DEL SERVIZIO BASATO SU UNA RELAZIONE QUOTIDIANA**

- Approccio commerciale agile, semplice e veloce orientato al business per rispondere ai bisogni dei nostri Clienti sia a livello locale che nazionale ed internazionale
- Alto livello di qualità e specializzazione di BNL nell'unità dell'integrazione commerciale fortemente radicata sul territorio

## **UN'OFFERTA DI PRODOTTI E SERVIZI ESTESA, SPECIALIZZATA ED INNOVATIVA**

- Offerta di prodotti e servizi estesa e specializzata attraverso soluzioni innovative e piattaforme di gruppo e partnership
- Sostenibilità: valorizzazione dei principi ESG nei prodotti e nella cultura per confermare la nostra leadership ESG in Italia

## **UNA RELAZIONE CON I NOSTRI CLIENTI GUIDATA DA UN EQUILIBRIO TRA IL FATTORE "UMANO" E DIGITALE**

- Prossimità ai nostri Clienti rafforzata, attraverso una migliore copertura territoriale insieme all'accessibilità e disponibilità anche da remoto (Modello Omnicanale)
- Gestione dedicata e specializzata della relazione con i nostri Clienti
- Processi, strumenti e piattaforme tecnologiche a supporto della rete commerciale, dei Gestori, Bankers e dei nostri Clienti (App, Web, Mobile, ...)

## **UN MODELLO OPERATIVO INDUSTRIALE E RESILIENTE**

- Ottimizzazione dei processi
- Affidabilità e sicurezza delle procedure informatiche
- Maggiori sinergie tra BNL e le altre società del Gruppo BNP Paribas, affinché possa essere messo a disposizione dei nostri clienti tutto il potenziale del nostro Gruppo





# LA RETE BNL: UN'ORGANIZZAZIONE AL SERVIZIO DI TUTTI I CLIENTI DEL GRUPPO IN ITALIA



**MODELLO DI DISTRIBUZIONE INTEGRATO PER MIGLIORARE SIGNIFICATIVAMENTE L'EFFICIENZA DEL SERVIZIO AI CLIENTI, CAPITALIZZANDO SUI PUNTI DI FORZA DEL GRUPPO BNP PARIBAS (SPECIALIZZAZIONE E SINERGIE)**

## RETE BNL

**5 TERRITORI FISICI + 1 DIRECT\***



704 FILIALI\*\*

21 AREE RETAIL\*\*

25 CENTRI PRIVATE BANKING\*\*

47 CENTRI SME, CORPORATE E PUBBLICA AMMINISTRAZIONE\*\*

RETI AGENTI ALTAMENTE SPECIALIZZATE CON UN FORTE PRESIDIO TERRITORIALE



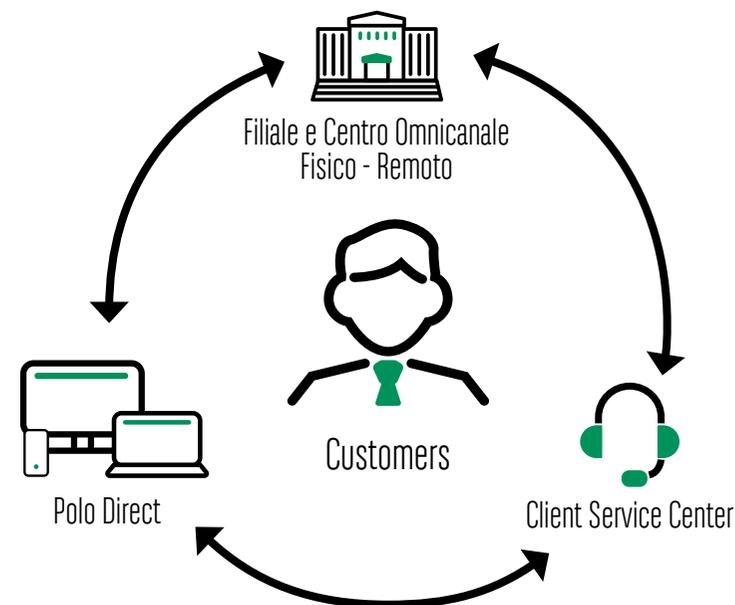
**BNL-BNP PARIBAS  
LIFE BANKER**

**SPECIALIZZATI NELLA  
CONSULENZA FINANZIARIA**

**FINANCIAL BANKERS**

**SPECIALIZZATI NEI PRODOTTI  
DI FINANZIAMENTO**

IL CLIENT SERVICE CENTER PER COMPLETARE IL MODELLO DISTRIBUTIVO INTEGRATO



\*IL DIRECT copre l'intero territorio nazionale

\*\*al 15/01/2022





GRUPPO  
BNP PARIBAS

CORPORATE  
BANKING

PRIVATE BANKING &  
WEALTH MANAGEMENT

ARVAL

ASSET  
MANAGEMENT

CARDIF

FINDOMESTIC

LEASING  
SOLUTIONS

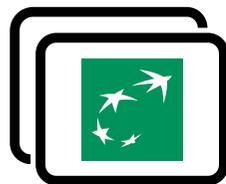
3 STEP IT

REAL  
ESTATE

# IL GRUPPO BNP PARIBAS IN ITALIA

CIRCA   
**17.000** DIPENDENTI

OLTRE   
**5 mln** di CLIENTI  
tra RETAIL, CORPORATE  
e ISTITUZIONALI



**13** ENTITÀ  
PRINCIPALI

## COMMERCIAL, PERSONAL BANKING & SERVICES

 **BNL**  
BNP PARIBAS

 **IFITALIA**  
GRUPPO BNP PARIBAS

 **ARTIGIANCASSA**  
GRUPPO BNP PARIBAS

 **ARVAL**  
BNP PARIBAS GROUP

 **Findomestic**  
GRUPPO BNP PARIBAS

 **BNP PARIBAS**  
3 STEP IT 

 **BNP PARIBAS**  
LEASING SOLUTIONS

 **SERVIZIO ITALIA**  
GRUPPO BNP PARIBAS

## INVESTMENT & PROTECTION SERVICES

 **BNP PARIBAS**  
ASSET MANAGEMENT

 **BNP PARIBAS**  
CARDIF

 **BNP PARIBAS**  
REAL ESTATE

## CORPORATE & INSTITUTIONAL BANKING

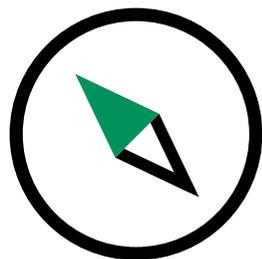
 **BNP PARIBAS**  
CORPORATE & INSTITUTIONAL BANKING

 **BNP PARIBAS**  
SECURITIES SERVICES



**BNP PARIBAS**

# INDICE



- GRUPPO BNP PARIBAS
- CORPORATE BANKING
- PRIVATE BANKING & WEALTH MANAGEMENT
- ARVAL
- ASSET MANAGEMENT
- CARDIF
- FINDOMESTIC
- LEASING SOLUTIONS
- 3 STEP IT
- REAL ESTATE

# CORPORATE BANKING



**BNP PARIBAS**  
CORPORATE & INSTITUTIONAL BANKING



**BNL**  

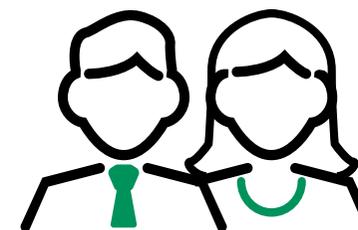
---

**BNP PARIBAS**

La banca  
per un mondo  
che cambia



# BNP PARIBAS AL SERVIZIO DELLA CLIENTELA CORPORATE IN ITALIA



## FINANZIAMENTI

- Finanziamenti strutturati e specializzati, operazioni di cartolarizzazione
- Factoring
- Leasing



## GLOBAL MARKETS

- Soluzioni di investimento della liquidità
- Derivati e soluzioni di copertura su tassi, cambi e commodity
- Strategic equity e derivati su equity
- Ricerca e market intelligence



## TRANSACTION BANKING

- Trade Finance
- Cash Management
- FX Solutions
- Acquiring



## SECURITIES SERVICES

- Custodia titoli, clearing e regolamento delle transazioni in strumenti finanziari
- Servizi di banca depositaria e data analytics
- Servizi di gestione del collaterale, prestito titoli e cambi



## CAPITAL MARKETS & ADVISORY

- Debt e Equity Capital Markets
- Advisory strategico, Mergers & Acquisitions

UN NETWORK INTERNAZIONALE CHE COMBINA EXPERTISE GLOBALE E LOCALE, CON UN APPROCCIO  
ONE BANK FOR CORPORATES





# UN ACCESSO UNICO, SEMPLICE E PRIVILEGIATO ALLE SOLUZIONI E PRODOTTI BANCARI DISPONIBILI NEL PAESE DI INTERESSE

## I VANTAGGI PER LE AZIENDE

- **Piattaforma completa di prodotti e servizi bancari**, offerta sul mercato locale dalle diverse banche del Gruppo
- Oltre **200 Business centres** dedicati al mondo corporate
- **Competence Centre di Cash Management e Trade Finance**: strutture dedicate che offrono consulenza e soluzioni personalizzate su Cash Management (locale e internazionale) e sul commercio Internazionale
- **Un team dedicato al business internazionale** composto da Relationship Managers, specialisti di servizi e prodotti e una struttura centrale della Divisione Corporate



### EMEA

40  
PAESI

188  
BUSINESS  
CENTRES

### AMERICHE

8  
PAESI

44  
BUSINESS  
CENTRES

### ASIA PACIFICO

12  
PAESI

15  
BUSINESS  
CENTRES



GRUPPO  
BNP PARIBAS

CORPORATE  
BANKING

PRIVATE BANKING &  
WEALTH MANAGEMENT

ARVAL

ASSET  
MANAGEMENT

CARDIF

FINDOMESTIC

LEASING  
SOLUTIONS

3 STEP IT

REAL  
ESTATE

# CORPORATE BANKING IN ITALIA

**UNA RETE CORPORATE ESTESA SU TUTTO IL TERRITORIO NAZIONALE E UN NETWORK LARGE CORPORATE CON FOCUS SETTORIALE**

**>14.500 CLIENTI CORPORATE IN ITALIA**

**45 GRANDI GRUPPI SEGUITI DA CIB**

**5 DIREZIONI REGIONALI CORPORATE & SME**

**2.150 LARGE CORPORATES E MULTI NATIONAL COMPANIES**

**LARGE CORPORATE ORGANIZZATO IN UN NETWORK TERRITORIALE E SPECIALIZZATO IN SETTORI INDUSTRIALI**

**9.000 MID-CAP CORPORATES**

**>250 RESPONSABILI RELAZIONE CLIENTELA**

**3.400 ENTI LOCALI E PUBBLICA AMMINISTRAZIONE**

**>100 SPECIALISTI DI PRODOTTO**



**BNP PARIBAS**  
CORPORATE & INSTITUTIONAL BANKING



**BNL**  
**BNP PARIBAS**



# FINANZIAMENTI E ADVISORY



## BNP PARIBAS

CORPORATE & INSTITUTIONAL BANKING

- **Finanziamenti strutturati** per operazioni di grandi dimensioni:
  - **Acquisition financing** e ottimizzazione della struttura finanziaria
  - **Leveraged buy-out**
  - **Export and project financing**
  - **Real Estate financing**
- Operazioni di **cartolarizzazione**
- Servizi di **consulenza** nell'ambito di **operazioni di finanza straordinaria**
- **Joint venture CIB / BNL dedicata** alla clientela mid-corporate



## BNL BNP PARIBAS

- **Finanziamenti a breve** (hot money, finanziamento del capitale circolante, anticipazione su crediti commerciali)
- **Finanziamenti a MLT** plain vanilla e strutturati per operazioni di medio-piccole dimensioni
- **Finanziamenti agevolati** (incentivi regionali e nazionali, per ricerca e innovazione, fondi BEI, finanziamenti cinematografici)
- Finanziamenti finalizzati all'**internazionalizzazione**
- **Leasing**
- **Factoring**

## POSITIVE BANKING

 Un'ampia offerta di finanziamenti, investimenti e prodotti socialmente responsabili

- Soluzioni finanziarie per **la transizione energetica e l'imprenditoria sociale**, in linea con gli obiettivi di sviluppo sostenibile dell'ONU
- Sustainable bonds e Green bonds
- Strumenti finanziari a supporto delle **iniziative governative**
- **Asset socialmente responsabili**
- **Offerta welfare dedicata ai dipendenti (WellMAKERS)**





# MARKETS



## BNP PARIBAS

CORPORATE & INSTITUTIONAL BANKING

- **Emissioni obbligazionarie** (Investment Grade e High Yield bonds, Private Placement e Public Offering)
- **Operazioni sul capitale** (IPO, aumenti di capitale, delisting, convertibili)
- **Derivati su equity** e margin loan
- Derivati su **tassi d'interesse**
- Derivati e futures su **commodity**
- **Soluzioni d'investimento della liquidità**



## BNP PARIBAS

SECURITIES SERVICES

- Custodia e regolamento transazioni in titoli
- Supporto nella **gestione di eventi societari** (OPA, gestione frazioni e diritto di recesso, banca collettrice fondi)
- Supporto all'**emissione e gestione di strumenti finanziari** (emissione titoli equity e debito, pagamento cedole e dividendi)
- **Gestione piani di incentivazione** (stock options e stock grants) e **piani di azionariato per i dipendenti**





# TRANSACTION BANKING



## BNP PARIBAS

CORPORATE & INSTITUTIONAL BANKING

- **Prodotti strutturati e tailor-made**
  - **Global to Local (FX)**  
Gestione del Rischio FX per le controllate estere dei Clienti Corporate
  - **SCM - Supporto al Working Capital:**  
Suppliers financing  
Inventory management  
Receivables financing
  - **Export Finance**
  - **Buyer's Credit**



## BNL

**BNP PARIBAS**

- Gestione degli **incassi e pagamenti** a livello **domestico ed internazionale**
- **Carte di pagamento:** corporate, purchasing e lodge
- Servizi di **liquidity management** per la centralizzazione della tesoreria (**cash pooling fisico mono e multi-country**)
- **Garanzie domestiche/internazionali**
- **Crediti Documentari (LC) Import ed Export** e relativi smobilizzi
- **Finanziamenti BT** all'import/export
- **FX Solutions**

**UNA SUITE DI PIATTAFORME DIGITALI INNOVATIVE PER LA GESTIONE DEL TRANSACTION BANKING:**

myhub e CENTRIC





# FACTORING



**IFITALIA**  
GRUPPO BNP PARIBAS

Il Partner strategico per una completa ed innovativa offerta di prodotti di factoring in grado di adattare il proprio know-how alle esigenze della clientela di ciascun settore e dimensione.

- **Cessione dei crediti**
  - Anticipazione e gestione di tutte le fasi del credito in regime **pro solvendo** e **pro soluto**
- **Factoring internazionale**
  - Anticipazione dei crediti ceduti in valuta domestica e in valuta estera
  - Preventiva valutazione e copertura dal rischio di credito dei clienti esteri
  - Gestione, incasso, recupero crediti e assistenza legale nei Paesi esteri
- **Reverse Factoring** con partnership fidelizzante per i fornitori e gestione della supply chain per il buyer
  - Accordo tra Ifitalia e il buyer per la gestione del rapporto con anticipazione credito immediata
  - Garanzia sulla solvibilità del credito per i fornitori
- **Anticipo Crediti Fiscali**
  - Anticipazione crediti maturati presso l'Amministrazione Finanziaria



# PRIVATE BANKING & WEALTH MANAGEMENT

[privatebanking.bnpparibas.it](http://privatebanking.bnpparibas.it)



**BNL-BNP PARIBAS**  
**PRIVATE BANKING**

La banca per un mondo che cambia



# BNP PARIBAS PRIVATE BANKING & WEALTH MANAGEMENT

## LA MISSION

**Proteggere, Sviluppare e Trasmettere** il patrimonio creando valore a lungo termine per il cliente, la sua famiglia e la società. **Essere** così **punto di riferimento** per coloro che hanno l'ambizione di contribuire attivamente allo sviluppo economico e sociale attraverso il loro patrimonio, accompagnandoli in **scelte di finanza sostenibile** dove rendimento e **impatto positivo** vivono insieme.

## NEL MONDO

**BNL-BNP Paribas Private Banking & Wealth Management**, parte integrante di **BNP Paribas Wealth Management**, offre soluzioni sulla base dell'expertise globale del Gruppo BNP Paribas – leader internazionale nei servizi bancari e finanziari - e della conoscenza del mercato locale da parte di BNL, Banca da sempre vicina alle esigenze del mercato italiano.

**1<sup>a</sup>** Private Banking della zona Euro

**19** paesi tra Europa, Asia e Stati Uniti

**422 mld €**  
di Asset in gestione

Rete di circa  
**7.000** professionisti

## IN ITALIA

Presente in oltre 100 piazze economico-finanziarie italiane con 96 tra **Centri e Presidi Private Banking** in tutta Italia, organizzati in **6 Regioni Commerciali**, e **2 Wealth Management Hub** che si avvalgono della piattaforma internazionale del Wealth Management di Gruppo.

**39 mld €** di Asset in gestione

**340** Private Banker **37** Senior Wealth Manager

Dati 2021





# APPROCCIO COMMERCIALE E MODELLI DI SERVIZIO FORTEMENTE DIFFERENZIATI

Per offrire servizi, soluzioni ed expertise  
in base alle specifiche esigenze dei clienti.



## PRIVATE BANKING

Gestione del patrimonio complessivo dei clienti con attivi finanziari  
fino a 5 mln €

Circa **100** punti fisici in Italia, tra Centri e Presidi Private Banking

**6** Regioni Commerciali

**280** Banker

Coadiuvati da teams di:

- Assistenti
- Financial Advisors, Wealth Advisors , Credit Advisors
- Wealth Planners

## WEALTH MANAGEMENT

Dedicato a clientela con attivi superiore a 5 mln €  
ed esigenze sofisticate.

**2** Wealth Management HUB su Roma e Milano

**37** Senior Wealth Manager su tutto il territorio italiano

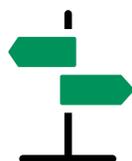
Coadiuvati da teams di:

- Associates
- Senior Financial Advisors
- Wealth Advisors
- Credit Advisors
- Wealth Planners



# PRIVATE BANKING

## UN'OFFERTA COMPLETA E STRUTTURATA E SOLUZIONI SU MISURA AL SERVIZIO DEL CLIENTE



### CONSULENZA SU MISURA

- "Private banker dedicati"
- Consulenza personalizzata "Digital enhanced"



### ESPERTI ON DEMAND

- Advisory Desk
- Financial Advisor
- Wealth Planner
- Credit Specialist
- Esperti Fiduciari



### ASSISTENZA CONTINUA

- PrivilegeCONNECT
- Assistenti PB
- Assistenza specialistica



# MODELLO DI RELAZIONE VALORIZZATO DALL'INNOVAZIONE DIGITALE VOLTO A RAFFORZARE LA RELAZIONE COL PRIVATE BANKER DEDICATO

## L'ESPERIENZA NEL PRIVATE BANKING

- Private Banker certificati
- Esperti finanziari, patrimoniali e creditizi
- Esperti di pianificazione patrimoniale
- PrivilegeCONNECT

## I MIGLIORI ASSET MANAGER E CONSULENTI ESTERNI

- Selezionati con cura per offrire prodotti e servizi in architettura aperta

## GLI ESPERTI DEL GRUPPO BNP PARIBAS

- BNP Paribas Cardif Italia
- BNP Paribas Asset Management
- BNP Paribas Real Estate
- Corporate & Institutional Banking
- Servizio Italia - Società Fiduciaria e di Servizi

## COMMUNITIES

- Eventi di networking e di approfondimento
- We are tennis, We love Cinema, Youmanist





# WEALTH MANAGEMENT

## L'ECCELLENZA NEL SERVIZIO



### MODELLO DI SERVIZIO UNICO E INTEGRATO

- Pool di 37 professionisti senior
- Wealth Advisor
- Wealth Planner
- Credit Advisor



### PARTNERSHIP STRATEGICHE

- CIB - Capital Markets
- Insurance:  
BNP Paribas Cardif
- Global Private Equity
- Investimenti alternativi
- Servizi Fiduciari
- Real Estate Advisory



### COVERAGE INTERNAZIONALE

- 18 Business Centre  
per le attività  
cross-border



### CLIENT NETWORKING

- Financial Education
- Next Gen
- Leadership femminile

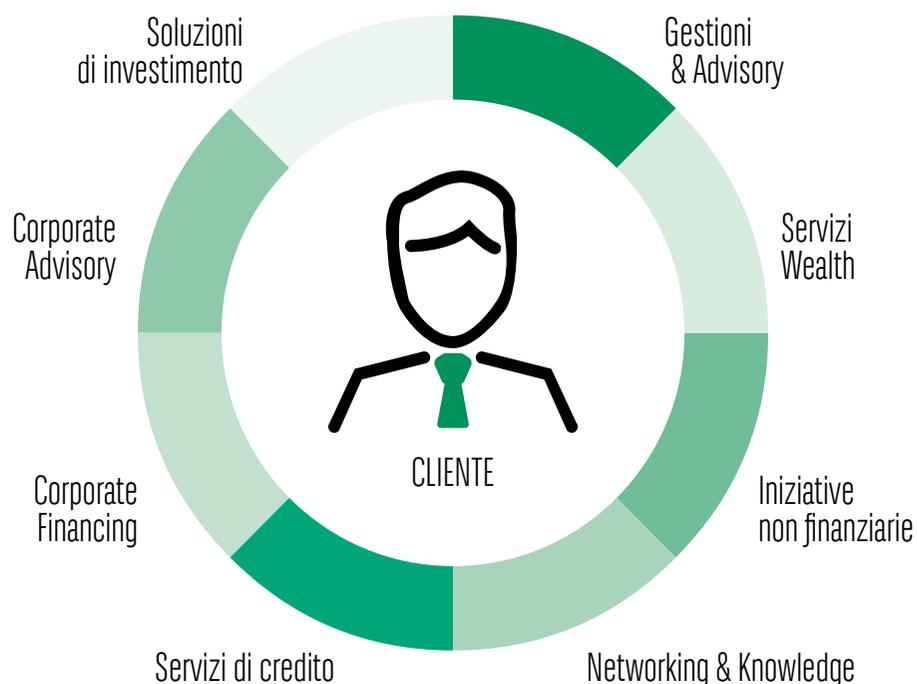




# UN APPROCCIO INTEGRATO FONDATA SU FORTI COMPETENZE SPECIALISTICHE

## WEALTH MANAGEMENT EXPERTISE

- Advisory & Discretionary Portfolio Management
- Global Private Equity Platform
- Alternative & Responsible Investment
- Wealth Planning Solutions
- Investment Solutions
- Credit
- Professional Client Suite
- Global Advisory 3
- Real Estate Advisory



## GROUP CAPABILITIES

- Corporate & Institutional Banking
- Securities Services
- Asset management
- Retail Banking
- Real Estate
- Insurance

## INTERNATIONAL COVERAGE

18 siti nel mondo per fornire un pieno coverage ai nostri clienti





# CON UN APPROCCIO SOCIALMENTE RESPONSABILE

Approccio etico e responsabile nella gestione del patrimonio, attraverso la scelta di promuovere i 17 obiettivi di sviluppo sostenibile dell'ONU (SDG) tramite investimenti che possano contribuire ad una crescita equa, alla salvaguardia dell'ambiente, all'inclusione, alla promozione dei diritti umani.



## POSITIVE IMPACT

### TRADITIONAL INVESTMENT



ESG

ESG  
INTEGRATION

### SUSTAINABLE INVESTMENT



ESG +

RESPONSIBLE  
MULTI-SECTOR



SUSTAINABLE  
THEMATIC



IMPACT  
INVESTING

### PHILANTHROPY



READY TO USE GIVING SOLUTION  
OR INDIVIDUAL PHILANTHROPY ADVISORY

## ALTO IMPATTO SOCIALE

# #positivebanking



# ARVAL

arval.it



**ARVAL**  
BNP PARIBAS GROUP

For the many journeys in life



# I NUMERI DI ARVAL



LA NOSTRA MISSION È FORNIRE SOLUZIONI DI MOBILITÀ CONVENIENTI, EFFICIENTI E FLESSIBILI A PRIVATI E AZIENDE, DI QUALSIASI DIMENSIONE



## NEL MONDO

La flotta a noleggio  
**1,5 mln** veicoli

Team  
**7.500** persone

Presente in  
**30** paesi

Membro fondatore di  
**ELEMENT-ARVAL  
GLOBAL ALLIANCE**

## IN ITALIA

Presente in Italia  
dal **1995**

**60.000** Aziende  
clienti

Oltre  
**1.100** collaboratori

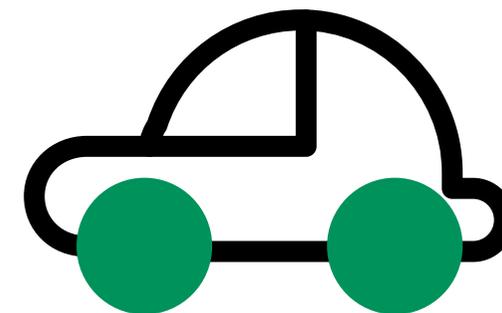
Veicoli gestiti a livello nazionale  
**243.000**

Dati 2021





# UN VENTAGLIO DI PRODOTTI PER LE ESIGENZE DI MOBILITÀ



- **NOLEGGIO A LUNGO TERMINE:** 24 - 72 mesi
- **NOLEGGIO A MEDIO TERMINE:** 1 - 24 mesi
- **ARVAL OUTSOURCING SOLUTIONS:** la gestione di outsourcing per semplificare l'attività del Fleet Manager
- **ARVAL CONNECT:** il servizio di telematica per gestire la tua flotta aziendale
- **NETWORK:** la nostra rete di riparatori
- **LCV:** l'offerta di veicoli commerciali allestiti
- **ARVAL FOR EMPLOYEE:** il pacchetto completo di servizi per la mobilità dei dipendenti delle aziende convenzionate
- **CONSULTING:** per il miglioramento continuo delle performance della tua flotta





# ARVAL BEYOND: UN PIANO PER LA MOBILITÀ SOSTENIBILE

Arval vuole rimanere in prima linea nelle trasformazioni del settore della mobilità. Per questo ha presentato **Arval Beyond**: il piano per rendere Arval leader non solo nei servizi di noleggio a lungo termine, ma anche in tutte le forme di mobilità sostenibile. Arval Beyond definisce una roadmap per sviluppare potenzialità, raggiungere nuovi clienti e anticipare le esigenze del mercato del futuro.



## PIANO DI TRASFORMAZIONE E OFFERTA IN 4 DIMENSIONI:



### 360° MOBILITY

Offre ai clienti maggiori opzioni di mobilità sostenibile per andare da A a B: biciclette e scooter elettrici, car sharing...



### CONNECTED & FLEXIBLE

Offre uno dei servizi di noleggio a lungo termine più semplici e connessi del mondo: parcheggio stradale, servizi in-car, assistente vocale...



### GOOD FOR YOU, GOOD FOR ALL

Si concentra sulla CSR aiutando i clienti a proteggere il nostro ambiente e creando strade più sicure



### ARVAL INSIDE

Porta l'esperienza di Arval ai partner per poter progettare insieme offerte innovative e differenziate





# NOLEGGIO A LUNGO TERMINE

Il Noleggio a Lungo Termine è una soluzione di mobilità che libera dalla gestione operativa e burocratica del proprio parco auto. Scelta da un numero sempre maggiore di aziende, garantisce mobilità continua alla propria flotta, accessibilità e assistenza a 360°, oltre a un significativo vantaggio economico rispetto a leasing e acquisto.

A fronte del pagamento di un canone mensile fisso, Arval mette a disposizione di aziende e privati nuove auto e veicoli commerciali, per un periodo di tempo e un chilometraggio predefiniti, calcolati sulle reali necessità e comprensivi di tanti servizi utili a soddisfare le specifiche esigenze di mobilità, facendosi carico di tutti gli aspetti burocratici e operativi.

## I SERVIZI INCLUSI



**ASSISTENZA H24**



**PNEUMATICI**



**MANUTENZIONE  
E RIPARAZIONE**



**COPERTURA  
ASSICURATIVA**  
(RCA, copertura furto,  
incendio e danni  
ulteriori con penalità)



**CONTACT CENTER**



**CARBURANTE**

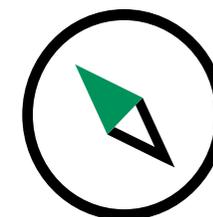


**STRUMENTI DIGITALI  
PER LA GESTIONE  
SEMPLIFICATA  
DELLA FLOTTA**





# UNA VASTA GAMMA DI PRODOTTI PER SODDISFARE TUTTE LE ESIGENZE DI MOBILITÀ



## NOLEGGIO A MEDIO TERMINE

- Noleggio auto da 1 a 24 mesi
- Vetture recenti full optional
- I servizi del noleggio a lungo termine inclusi
- Stessa auto per tutta la durata del contratto

## ARVAL FOR EMPLOYEE

Un pacchetto completo di servizi per la mobilità dei dipendenti delle aziende convenzionate:

- **Noleggio auto a privati:** tante offerte sempre nuove ogni mese a condizioni economiche riservate. Noleggio Green: auto ibride e elettriche per una mobilità più consapevole
- **Usato Arval:** veicoli provenienti dal noleggio a lungo termine, monitorati nel tempo e selezionati per assicurarti massima affidabilità e qualità

## ARVAL OUTSOURCING SOLUTIONS

Il pacchetto di servizi pensato per prendersi carico dell'**operatività quotidiana**, grazie a un team di professionisti che affianca il Responsabile del parco auto, prendendosi cura dei Driver e di ogni loro esigenza e **semplificando l'attività del Fleet Manager**.

## ARVAL CONNECT

Arval Connect è il servizio di telematica integrato che Arval ha progettato per semplificare e ottimizzare la gestione delle flotte aziendali. Tramite la piattaforma online riservata si ha un accesso semplice e rapido alle informazioni più importanti sulla flotta.





# UNA VASTA GAMMA DI PRODOTTI PER SODDISFARE TUTTE LE ESIGENZE DI MOBILITÀ

## LCV

Ogni attività commerciale ha bisogno di un veicolo che stia al passo con l'evoluzione delle proprie esigenze.

Grazie ad una rete di partnership con allestitori e professionisti del settore, Arval offre una risposta alle necessità professionali:

- Furgonature e centine
- Piattaforme aeree
- Uffici mobili
- Allestimenti speciali per Forze dell'Ordine
- Trasporto disabili
- Vasche e compattatori per la raccolta rifiuti
- Cassoni fissi e ribaltabili
- Officine mobili
- Organizzazione vano di carico
- Coibentazioni e veicoli refrigerati fino a -20°

## NETWORK ARVAL

Un network di oltre 10.000 riparatori tra officine, carrozzerie, gommisti e centri di assistenza cristalli distribuiti capillarmente su tutto il territorio nazionale.

Grazie a un accurato processo di qualificazione, sono stati selezionati tra questi, 190 Arval Premium Center: centri per la mobilità, in grado di garantire i più elevati standard di assistenza, manutenzione e cura dell'auto.

## CONSULTING

Dal 2001, Arval Consulting ha sempre offerto le migliori soluzioni su tutti gli aspetti di Fleet Performance, il nostro Team di consulenza aiuta a monitorare il controllo dei costi e supporta l'ottimizzazione della gestione delle flotte di tutti i nostri Clienti.

Attraverso le Missioni di Consulting accompagniamo i nostri Clienti, offrendo loro le migliori soluzioni per un Fleet Management di successo.



# BNP PARIBAS ASSET MANAGEMENT

[bnpparibas-am.it](http://bnpparibas-am.it)



**BNP PARIBAS**  
**ASSET MANAGEMENT**

L'investimento sostenibile per un mondo che cambia



# IL NOSTRO OBIETTIVO È GENERARE RENDIMENTI SOSTENIBILI A LUNGO TERMINE

BNP Paribas Asset Management è l'entità specializzata nella gestione del risparmio di BNP Paribas

## NEL MONDO\*

537 mld €  
Totale attivi in gestione

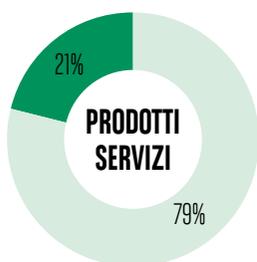
Circa  
3.000  
dipendenti

Più di  
30 paesi  
nel mondo<sup>2</sup>

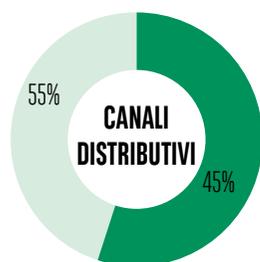
307 mld €  
Attivi da clientela  
istituzionale

330,5 mld €  
Attivi ESG<sup>1</sup>

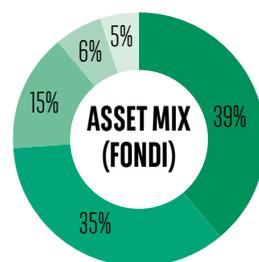
## IN ITALIA: 31,7 mld € DI ATTIVI IN DISTRIBUZIONE\*



■ Mandati ■ Fondi



■ Gruppo ■ Distribuzione esterna



■ Reddito fisso ■ Azionari ■ Bilanciati  
■ Alternativi e altri ■ Liquidità



Poiché la comprensione e il sostegno alla transizione verso un'economia sostenibile sono fondamentali per generare rendimenti sostenibili a lungo termine, abbiamo adottato una filosofia che pone al centro la sostenibilità. Ciò plasma la nostra azienda e guida tutto quello che facciamo: la nostra strategia, la nostra cultura, la nostra struttura, i nostri prodotti, i nostri processi; il modo in cui ci impegniamo con i nostri clienti e il nostro ruolo nell'influenzare le società e i mercati in cui investiamo. Ecco perché diciamo:

**"SIAMO L'INVESTITORE SOSTENIBILE PER UN MONDO CHE CAMBIA".**

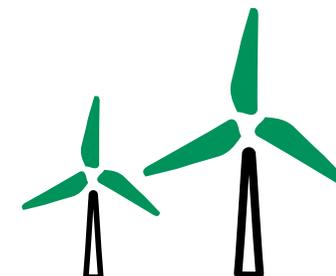
**Sandro Pierri, CEO**  
BNP PARIBAS ASSET MANAGEMENT



\* Dati al 31/12/2021. (1) Attivi ESG: Patrimonio gestito ai sensi della nostra Global Sustainability Strategy (2) Incl. Joint Venture



# 5 COMPETENZE FONDAMENTALI IN LINEA CON GLI OBIETTIVI DEI NOSTRI CLIENTI



## SOSTENIBILITÀ

### STRATEGIE ATTIVE HIGH CONVICTION

**Attivi: 162 mld €**

35 mld €  
in strategie tematiche

### MULTI ASSET INVESTMENT

**Attivi: 135 mld €**

Patrimonio in crescita  
del 12% dal 2019

### PRIVATE ASSETS

**Attivi: 22 mld €<sup>1</sup>**

Recente acquisizione  
di Dynamic Credit Group

### MERCATI EMERGENTI

**Attivi: 93 mld €**

Team d'investimento  
in 12 sedi

### SOLUZIONI DI LIQUIDITÀ

**Attivi: 80 mld €**

#2 Gestore di attivi  
del mercato monetario  
in Europa<sup>2</sup>

## RICERCA QUANTITATIVA

## SOLUZIONI

1. Pro forma che include la recente acquisizione di Dynamic Credit Group, soggetta alle autorizzazioni regolamentari 2. Fonte: BROADRIDGE



# SOLUZIONI DEDICATE PER GLI OBIETTIVI A LUNGO TERMINE DEI NOSTRI CLIENTI



## OBIETTIVI

- Progettazione e implementazione di soluzioni di investimento dedicate:
  - A livello di portafoglio o di prodotto
  - Rispettando i vincoli dei clienti (investimento, regolamentazione, gestione del passivo)
  - Utilizzo di expertise proprietaria ed esterna



## SOLUZIONI DI INVESTIMENTO

- Strutturazione del portafoglio: Multi-asset, CDI/credito illiquido
- Copertura del rischio di mercato: overlay azionari, valutari, multi-asset
- Copertura del rischio di passività: rischio di tasso e di inflazione, LDI attivo



## SOLUZIONI DI INGEGNERIZZAZIONE

- Soluzioni di «decommissioning»
- Combinazione di capacità multi-asset e private
- Asset allocation dinamica
- Costruzione di overlay
- Strategie di protezione
- LDI
- Gestione fiduciaria

# BNP PARIBAS CARDIF

[bnpparibascardif.it](http://bnpparibascardif.it)



**BNP PARIBAS  
CARDIF**

L'assicurazione per un mondo che cambia



# I NUMERI DI BNP PARIBAS CARDIF

## LA MISSION

Presente in Italia da oltre 30 anni, BNP Paribas Cardif sviluppa e distribuisce prodotti assicurativi per i segmenti Protezione e Risparmio attraverso diversi canali. Crea soluzioni innovative e ad alto valore aggiunto nell'ambito del risparmio e della protezione in un mondo profondamente cambiato da nuove abitudini e stili di vita emergenti. Si avvale di un modello di business unico fondato sulla partnership e sviluppa la propria offerta assicurativa in co-creazione con distributori multi-settore che ne garantiscono la commercializzazione al cliente finale. La combinazione tra l'esperienza dei suoi partner e la propria competenza assicurativa, consente a BNP Paribas Cardif di svolgere al meglio la sua mission: **PROTEGGERE LE PERSONE E CIÒ CHE È LORO CARO.**

## NEL MONDO

**LEADER  
MONDIALE** nella CPI

**500 PARTNER**  
distributivi multisettore

**8.000**  
collaboratori

**3 REGIONI**  
Europa, Asia, America Latina

## IN ITALIA

**5° PLAYER**  
Bancassicurazione vita

Tra le  
**PRIME 10**  
compagnie italiane

**570**  
collaboratori

**30 PARTNER**  
distributivi multisettore

**LEADER**  
nella Cessione del Quinto, tra i primi  
player nella CPI e nella Multiramo

**2,8 mln**  
di clienti

DATI CHIAVE\*

**4,7 mln** Numero  
Polizze

**33.000** Sinistri  
liquidati

**800 mln €** Importo sinistri  
liquidati

\* Dati 2021





# MODELLO DI BUSINESS

## 3 MODELLI DISTRIBUTIVI



POINT OF SALE



TELEMARKETING



DIGITAL

## 2 CANALI DISTRIBUTIVI



B2B2C



RETAIL PARTNERSHIP  
DIGITAL

## 3 FAMIGLIE DI PRODOTTO



PRODOTTI RISPARMIO  
E INVESTIMENTO



PROTEZIONE  
CREDITO



PROTEZIONE  
BENI E PERSONE

## IMPORTANZA DELLE PARTNERSHIP

Cultura della partnership sviluppata su industries diverse



GRANDE  
DISTRIBUZIONE



TELECOMUNICAZIONI



UTILITIES



BANCHE



SOCIETÀ DI CREDITO  
AL CONSUMO



FINANZIARIE  
AUTO



AGENTI  
E BROKER



# TUTTI I SERVIZI



PRODOTTI RISPARMIO E INVESTIMENTO



PROTEZIONE CREDITO



PROTEZIONE BENI E PERSONE

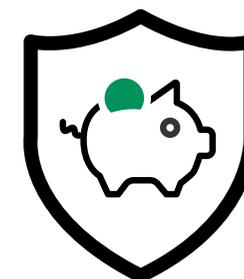




# PRODOTTI RISPARMIO E INVESTIMENTO

Quest'area si rivolge a coloro che hanno l'esigenza di accumulare o investire i propri risparmi usufruendo di soluzioni flessibili ed innovative, senza rinunciare ai vantaggi esclusivi del mondo assicurativo.

## I MIEI RISPARMI E IL MIO FUTURO



# PROTEZIONE CREDITO

Questa linea di prodotti è stata ideata per garantirti nel tempo la massima tranquillità in caso di imprevisti che potrebbero compromettere la tua capacità di far fronte al rimborso del finanziamento.

Si tratta di soluzioni assicurative multirischio che ti permettono di rimborsare l'importo del debito residuo, in caso di decesso, invalidità permanente e malattia grave, o le rate in scadenza, in caso di inabilità totale temporanea, perdita d'impiego o ricovero ospedaliero, garantendo così serenità a te ed alla tua famiglia.



## IL MIO MUTUO E I MIEI FINANZIAMENTI

## PROTEZIONE DEL QUINTO DEL MIO STIPENDIO

## LA MIA AZIENDA E I MIEI KEY MEN

## PROTEZIONE DEL QUINTO DELLA MIA PENSIONE

## IL MIO FINANZIAMENTO AUTO



# PROTEZIONE BENI E PERSONE



## PROTEZIONE DEI BENI

La linea Protezione dei beni protegge i beni dell'assicurato da molteplici eventi accidentali garantendo un indennizzo in grado di reintegrare il danno patrimoniale subito. Si tratta di una gamma di prodotti assicurativi ideata per la protezione di beni, dalle carte di credito ai mezzi di pagamento fino alla casa e all'auto, dagli imprevisti che si possono verificare nella quotidianità.

PROTEZIONE DEI MEZZI DI PAGAMENTO

PROTEZIONE DELL'ABITAZIONE

PROTEZIONE DEI BENI ELETTRONICI

GAP AUTO E MOTO

ESTENSIONE GARANZIA AUTO

## PROTEZIONE DELLE PERSONE

La linea Protezione delle Persone è rivolta al singolo individuo e/o alla sua famiglia ed offre una protezione completa nel caso in cui si verificano eventi specifici coperti dalle garanzie, assicurando un'indennità o il pagamento delle spese impreviste oppure integrando il reddito familiare quando questo si riduce. L'offerta di questi prodotti non è necessariamente legata ad un prodotto finanziario (distribuzione in modalità stand-alone).

PROTEZIONE DELLA SALUTE

RC FAMIGLIA

PROTEZIONE DELLO STILE DI VITA

# FINDOMESTIC

findomestic.it



Più responsabili insieme



GRUPPO  
BNP PARIBAS

CORPORATE  
BANKING

PRIVATE BANKING &  
WEALTH MANAGEMENT

ARVAL

ASSET  
MANAGEMENT

CARDIF

FINDOMESTIC

LEASING  
SOLUTIONS

3 STEP IT

REAL  
ESTATE

# I NUMERI DI FINDOMESTIC

## LA NOSTRA MISSION

Essere la Banca leader nel credito alle famiglie, la più innovativa, la più semplice e la più responsabile:

- che ascolta i clienti e li accompagna nel loro quotidiano
- che sviluppa con i partner un business di lungo periodo
- un centro di eccellenza italiano nel Gruppo BNP Paribas, di cui essere protagonista e dove si ha il piacere di lavorare

## NEL MONDO



1° CREDITO AL CONSUMO  
IN EUROPA

25 mln DI CLIENTI  
NEL MONDO

30 Paesi

20.000 DIPENDENTI

## IN ITALIA

2.750 DIPENDENTI  
FINDOMESTIC BANCA

11.000 PARTNER COMMERCIALI CONVENZIONATI  
NEL MERCATO RETAIL E AUTOMOTIVE

320 PUNTI VENDITA DISTRIBUITI  
IN TUTTA ITALIA

14.000 SPORTELLI DEI PARTNER  
PRESENTI SUL TERRITORIO

2,5 mln DI CLIENTI  
IN ITALIA

## OFFERTA FINDOMESTIC



FINANZIAMENTI



ASSICURAZIONE



CESSIONE  
DEL QUINTO



RISPARMI

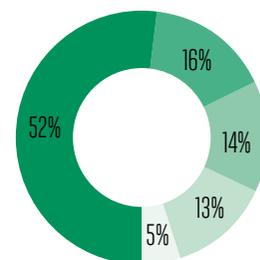


CONTO CORRENTE



GESTIONE  
DEL BUDGET

## CREDITO: STRUTTURA DELLA PRODUZIONE



- Prestiti personali
- Altro finalizzato (Arredamento, elettrodomestici e altri beni)
- Carte
- Veicoli
- Cessione del quinto



# TUTTI I SERVIZI



PRESTITO PERSONALE: LEADER DI MERCATO



CREDITO FINALIZZATO: LEADERSHIP NEL MERCATO RETAIL



AUTOMOTIVE: LEADERSHIP DI MERCATO



GRUPPO  
BNP PARIBAS

CORPORATE  
BANKING

PRIVATE BANKING &  
WEALTH MANAGEMENT

ARVAL

ASSET  
MANAGEMENT

CARDIF

FINDOMESTIC

LEASING  
SOLUTIONS

3 STEP IT

REAL  
ESTATE

# PRESTITO PERSONALE: LEADER DI MERCATO



Partner dei nostri clienti nella realizzazione dei loro progetti per il miglioramento della qualità della vita, rendendo il credito accessibile e responsabile, socialmente ed economicamente utile al Paese.

**5,4 mld €** VOLUME  
DI FINANZIATO

**24%** QUOTA  
DI MERCATO

## CANALI DI RELAZIONE CON I CLIENTI

AGENZIE DIRETTE  
FINDOMESTIC

AGENTI PER  
FINDOMESTIC

E-BUSINESS

CANALE  
TELEFONICO

BANK AT WORK

PARTNERSHIP CON  
ISTITUTI FINANZIARI

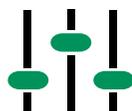
## UNA CULTURA AZIENDALE BASATA SULL'INNOVAZIONE

L'innovazione è la ricerca e l'implementazione continua di nuovi processi e prodotti nell'ottica di garantire migliori risultati e benefici da mettere a disposizione dei propri Clienti e Partner.

### SERVIZI INNOVATIVI DI FINDOMESTIC



Conto Corrente Adattivo



Prodotti di Credito Flessibile



Carte Multifunzione



100% Online



Firma Digitale



Cross-Canalità

Dati 2021



# CREDITO FINALIZZATO: LEADERSHIP NEL MERCATO RETAIL

Findomestic supporta lo sviluppo dei propri partners attraverso una costante innovazione dell'offerta e dei servizi. La digitalizzazione e l'omnicanalità sono i punti chiave dello sviluppo di Findomestic e permettono la presenza in diversi settori con una pluralità di prodotti.



1,6 mld € VOLUME  
DI FINANZIATO

27,5% QUOTA  
DI MERCATO

## MERCATI RETAIL ONLINE E OFFLINE IN CUI FINDOMESTIC OPERA

ELETTRODOMESTICI

ARREDAMENTI

HABITAT

SERVIZI

DIY / FOOD

TELCO

Il Mercato Retail ha strutturato un'offerta omnicanal, sia online che offline, sviluppando dei prodotti che possano favorire il repeat business e garantire una User Experience semplificata.

### OFFERTA FINDOMESTIC



Credito Classico



Carta di Credito Co-Branded



Credito Rotativo



Linea di Credito Privativa



by Personal Renting Spa

### OFFERTA PERSONAL RENTING NOLEGGIO

Dati 2021



# AUTOMOTIVE: LEADERSHIP DI MERCATO

Findomestic supporta lo sviluppo dei propri partners ponendosi l'obiettivo di accompagnare lo sviluppo del business in ogni tappa (Sell in, Sell Out, Trade Cycle Management, Digital Transformation e After Sale).



1,45 mld € VOLUME DI FINANZIATO 16,8%\* QUOTA DI MERCATO escluso CAPTIVE

## MERCATI RETAIL IN CUI FINDOMESTIC OPERA

AUTO

MOTO

CAMPER

CREDITO DI OFFICINA

**OFFERTA B2B E B2B2C** Il processo di crescita di Findomestic nel settore Automotive continua portando a bordo le start up digitali più importanti presenti sul mercato Italiano e sviluppando il business digitale dei concessionari con prodotti tecnologici e innovativi.

### OFFERTA FINDOMESTIC B2B

**PREFINANCING:** erogazione anticipata di un importo di denaro al Dealer, a fronte di finanziamenti B2C che Findomestic riceverà dallo stesso Dealer in un determinato periodo.

**STOCK FINANCING:** erogazione di un importo destinato al finanziamento dello stock del parco auto del Dealer.

**WHOLESALE:** erogazione di un importo destinato al finanziamento dello stock del parco auto del Dealer facenti parte di un determinato brand (Volvo e Trigano).

### OFFERTA FINDOMESTIC B2B2C

CREDITO CLASSICO

75%

97% standard  
3% gratuito

MAXI-RATA EVOLUTO VFG

25%

LEASING

7,3% del totale

finanziato

85% variabile  
15% fisso

LINEA DI CREDITO PRIVATIVA

RETAIL

\* Il dato Assofin comprende anche Santander rispetto al 2020

Dati 2021

# BNP PARIBAS LEASING SOLUTIONS

[leasingsolutions.bnpparibas.it](http://leasingsolutions.bnpparibas.it)



**BNP PARIBAS**  
**LEASING SOLUTIONS**

Equipment finance for a changing world



# I NUMERI DI BNP PARIBAS LEASING SOLUTIONS

## LA NOSTRA MISSION

È la società di leasing del Gruppo BNP Paribas specializzata in soluzioni finanziarie per le aziende e i professionisti nei settori logistics equipment e technology equipment. **Il nostro obiettivo è:**

supportare ed accelerare la crescita dei nostri Clienti e dei nostri Partner accompagnandoli nella transizione verso la "usage economy"

## IN EUROPA

1° LEADER IN EUROPA  
NEL SETTORE LEASING

35,7 mld € VOLUME TOTALE  
DI BUSINESS

70 ANNI DI ESPERIENZA  
NEL MERCATO

1.500 RICHIESTE DI FINANZIAMENTO  
VALIDATE OGNI GIORNO

3.700 COLLABORATORI  
NEL MONDO

343.000 CONTRATTI DI LEASING  
STIPULATI OGNI ANNO

## IN ITALIA

1° NEL MERCATO  
«LEASING STRUMENTALE»

1° NEL MERCATO  
«LEASING SMALL TICKET»

168.300 CLIENTI  
ATTIVI

236.700 CONTRATTI  
ATTIVI

500 COLLABORATORI

7,2 mld € VOLUME  
DI BUSINESS



# LE NOSTRE SOLUZIONI



## PER I CLIENTI DELLA BANCA

- LEASING FINANZIARIO  
CON SERVIZI ACCESSORI



## PER I NOSTRI PARTNER COMMERCIALI

- LEASING FINANZIARIO
- LEASING OPERATIVO
- CREDITO
- WHOLESale FINANCING



GRUPPO  
BNP PARIBAS

CORPORATE  
BANKING

PRIVATE BANKING &  
WEALTH MANAGEMENT

ARVAL

ASSET  
MANAGEMENT

CARDIF

FINDOMESTIC

LEASING  
SOLUTIONS

3 STEP IT

REAL  
ESTATE

# PER I CLIENTI DELLA BANCA

*Soluzioni finanziarie* per gli investimenti delle aziende e dei professionisti Clienti di BNL.



**BNL LEASING**  
GRUPPO BNP PARIBAS

BENI MOBILI E IMMOBILI  
DA COSTRUIRE  
E GIÀ COSTRUITI



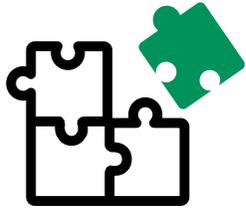
SOLUZIONI PER FINANZIARE  
I PROGETTI

- Leasing finanziario con servizi accessori





# PER I NOSTRI PARTNER COMMERCIALI



## Soluzioni finanziarie

per incrementare le vendite dei nostri Partner, produttori e concessionari di beni strumentali.

## MERCATI

### EQUIPMENT & LOGISTICS SOLUTIONS

- Costruzioni
- Agricoltura
- Movimento terra
- Logistica
- Food processing
- Office equipment

### TECH & LIFECYCLE SOLUTIONS

- Telecomunicazioni
- Information technology
- Healthcare
- New technology

## SOLUZIONI PER INCREMENTARE LE VENDITE



- LEASING FINANZIARIO
- LEASING OPERATIVO
- CREDITO
- WHOLESALE FINANCING

# BNP PARIBAS 3 STEP IT

[3stepit.com](http://3stepit.com)



**BNP PARIBAS**  
**3 STEP IT**





# CHI È BNP PARIBAS 3 STEP IT

Joint-Venture tra BNP Paribas Leasing Solutions e 3 Step IT, società finlandese specializzata nella gestione sostenibile del ciclo di vita dei beni tecnologici, è presente in Italia, Francia, Belgio, Germania, UK e Paesi Bassi.

Un approccio basato sulla

## CIRCULAR ECONOMY

ACQUIRE

REFRESH

MANAGE



## LA MISSION

Sosteniamo le aziende nell'acquisizione di attrezzature tecnologiche e nella gestione efficace del loro ciclo di vita, in modo sicuro, sostenibile e responsabile.

## NEL MONDO



**Leader europeo** nel noleggio del parco tecnologico con servizi a valore aggiunto



**Affiancamento dei clienti** per l'intero ciclo di vita del bene, dalla scelta della tecnologia alla sua restituzione

## LA NOSTRA EXPERTISE: ASSET TECNOLOGICI



**PERIFERICHE**  
Telefonia, Office, Stampa, Audiovisivo



**TECNOLOGIE SPECIALIZZATE**  
Bancario, GDO, Medicale



**SOFTWARE**  
Gestionali, Office, Applicativi



**INFRASTRUTTURE**  
IT, Telecomunicazioni, Distribuzione, Sicurezza

100

MLN € PRODUZIONE

30

COLLEGGHI IN ITALIA

Dati 2021





# TUTTI I SERVIZI

- NOLEGGIO ICT
- SALES & LEASEBACK
- PROGETTI "CSR" E "ESG"
- RIACQUISTO BENI USATI A VALORE DI MERCATO (TRADE IN)
- NOLEGGIO BENI RICONDIZIONATI
- SMARTPHONE/WORKPLACE AS A SERVICE

## ICT SUSTAINABILITY JOURNEY

Un approccio al **mondo ICT sostenibile** inizia con la **consapevolezza**, l'**analisi**, la **strategia** e si compie **attraverso azioni concrete**.



# BNP PARIBAS REAL ESTATE

[realestate.bnpparibas.com](http://realestate.bnpparibas.com)



**BNP PARIBAS  
REAL ESTATE**

L'immobiliare per un mondo che cambia



# I NUMERI DI BNP PARIBAS REAL ESTATE

## LA MISSION

# ORIENTAMENTO AL FUTURO E RESPONSABILITÀ

### COMPETENZA

Rendere possibile la creazione di valore per i clienti in ogni fase del ciclo di vita dell'immobile.

### RESPONSABILITÀ

Supportare e guidare il cliente in modo sostenibile lungo l'intero ciclo di vita dell'immobile.

### PROSSIMITÀ

L'immobiliare è in primo luogo e innanzitutto un'attività che richiede conoscenze locali e una precisa analisi di ciascun mercato. Le nostre sedi locali ci consentono di offrire un supporto e un orientamento localizzato per ogni cliente.

### INNOVAZIONE

Offrire ai clienti soluzioni originali in un'ottica di lungo termine.

## NEL MONDO

# 14 PAESI

### EUROPA

Belgio  
Francia  
Germania  
Irlanda

Italia  
Lussemburgo  
Polonia  
Portogallo

Spagna  
Olanda  
Regno Unito

### ALTRI PAESI

Dubai

Hong Kong

Singapore

## IN ITALIA

# 201 FTE

Milano (Sede)

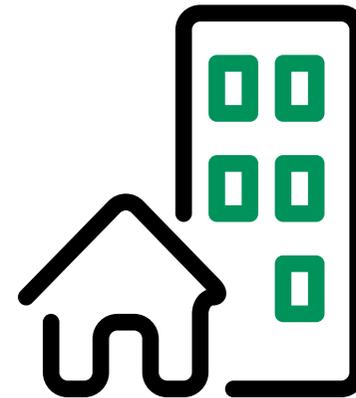
Roma





# TUTTI I SERVIZI

- REAL ESTATE **ADVISORY**
- REAL ESTATE **INVESTMENT MANAGEMENT**
- REAL ESTATE **PROJECT MANAGEMENT**
- REAL ESTATE **PROPERTY MANAGEMENT**





# REAL ESTATE ADVISORY

Assistenza del cliente nella **LOCAZIONE, VENDITA** o **INVESTIMENTO** per immobili di varie destinazioni d'uso.

Offriamo **CONSULENZA** e supporto per trovare la miglior strategia al fine di valorizzare il portafoglio immobiliare, facilitando il processo decisionale con soluzioni personalizzate.

La nostra conoscenza del mercato e degli standard finanziari ci permette di offrire **VALUTAZIONI IMMOBILIARI** accurate.

## LETING & SALES

Il team «Letting & Sales» offre assistenza ai Clienti nella **COMMERCIALIZZAZIONE** di immobili secondo le best practices internazionali, fornendo servizi personalizzati a livello locale, per immobili ad uso direzionale e commerciale, di tutte le tipologie e dimensioni su tutto il **TERRITORIO NAZIONALE ITALIANO**.

Inoltre offre assistenza alle **AZIENDE CHE RICERCANO UNA NUOVA SEDE**, prevedono un'espansione, e/o rilasciano degli spazi o pianificano investimenti, garantendo elevata professionalità in tutti i servizi di consulenza.

## CAPITAL MARKETS

Il team «Capital Markets» offre al cliente che intende operare nel settore degli **INVESTIMENTI IMMOBILIARI** l'esperienza di professionisti altamente qualificati e garantisce consulenza e assistenza strategica globale, tenendo conto della sua propensione al rischio.

Il team affianca il cliente nazionale che vuole espandere o razionalizzare il proprio patrimonio immobiliare in Italia e all'estero e assiste il cliente internazionale che intende insediarsi nel mercato italiano.

## VALUATION

Il Team di Valuation esegue **VALUTAZIONI** su qualunque tipo di immobile in Italia

La nostra valutazione si basa su **CONOSCENZE DI MERCATO APPROFONDITE** e su metodi efficaci, che rendono il nostro servizio un riferimento di qualità sul mercato immobiliare.

Il cliente viene aiutato ad ottenere valutazioni per qualunque tipo di immobili: uffici, centri commerciali, immobili residenziali, magazzini e logistica, hotel, terreni, immobili di pregio.

## CONSULTING

**AFFIANCIAMO IL CLIENTE NEL PRENDERE DECISIONI COMPLESSE.**

Viene prestata consulenza ad investitori istituzionali e privati oltre che ad aziende utilizzatori finali di immobili complessi. Viene delineata una **STRATEGIA IMMOBILIARE EFFICACE** al fine di incrementare il valore dell'asset o di portafogli oppure attraverso un profondo studio, vengono supportate le aziende nell'ottimizzazione degli spazi utilizzati per l'ottenimento di importanti saving.



# REAL ESTATE ADVISORY

## LIVING

Il team Living offre ai propri clienti un servizio professionale innovativo di **CONSULENZA STRATEGICA** su **PROGETTI RESIDENZIALI** di alto livello per la propria clientela locale. Vengono offerte ai clienti **SOLUZIONI ABITATIVE PERSONALIZZATE** assistendoli sia durante la fase di compravendita sia nella fase di accesso al credito. Vengono supportati sviluppi di immobili residenziali ottimizzandone il processo di vendita.

## LOGISTICS & INDUSTRIAL

Un team dedicato al settore della **LOGISTICA** e degli **IMMOBILI INDUSTRIALI**. Negli ultimi anni le transazioni di asset relative a questo comparto hanno fatto segnare una forte crescita. I nostri esperti offrono servizi mirati e attenti alle evoluzioni di questo mercato, studiando e implementando le migliori strategie per la locazione e la compravendita di piattaforme logistiche e strutture produttive. Il know-how di BNP Paribas Real Estate permette così di ottimizzare la redditività e il valore a lungo termine di questa categoria di asset immobiliari.

## OFFICE

I nostri team combinano **EXPERTISE INTERNAZIONALE E PROFONDA CONOSCENZA LOCALE** del settore uffici in Italia, sia tradizionali che spazi flessibili e di co-working. Gli specialisti analizzano e studiano costantemente i trend di mercato e offrono una consulenza strategica per supportare i clienti nella **RICERCA, VALUTAZIONE, GESTIONE E VENDITA** di immobili ad uso ufficio.

## RETAIL

Con la nostra offerta di servizi, supportiamo i clienti nell'identificazione delle **MIGLIORI OPPORTUNITÀ NEL SETTORE RETAIL**, dalle High Street ai centri commerciali. Grazie all'appartenenza ad una rete pan-europea e alla nostra conoscenza del mercato italiano accompagniamo brand e investitori dalla valutazione e l'investimento, alla **RICERCA DELLE LOCATION PIÙ STRATEGICHE** fino alla **VALORIZZAZIONE DI IMMOBILI** per il raggiungimento degli obiettivi aziendali.

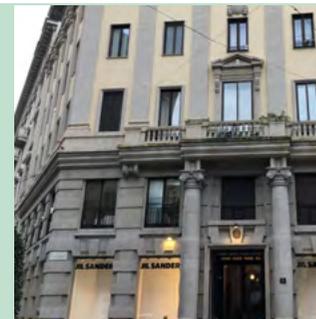
Oltre **813 mln €** TRANSATI

**8,7 mln mq** DI ASSET VALUTATI



**VIA GRAMSCI 7 (Torino)**  
N. Appartamenti: 74  
MQ: 8.900

Un importante investitore istituzionale internazionale ha scelto BNP Paribas Real Estate Advisory come partner per la commercializzazione di un immobile residenziale di lusso nel cuore di Torino.



**VIA VERRI 6 (Milano)**  
MQ: 675 mq  
Tenant: Jil Sander  
Buyer: Red Circle Investments  
Valore transazione: 50 Mln €

BNPP Real Estate ha agito in qualità di Advisor per Savills IM nel processo di dismissione di un asset di prestigio posto nel cuore del quadrilatero Milanese.



# REAL ESTATE INVESTMENT MANAGEMENT

**PROGETTAZIONE E GESTIONE DI VEICOLI D'INVESTIMENTO IMMOBILIARE**, generici o personalizzati sulle esigenze delle diverse tipologie di clientela. **DISTRIBUZIONE DI STRATEGIE REAL ESTATE PAN-EUROPEE MULTI SETTORIALI** dedicate ad investitori istituzionali e professionali.

**3 mld €** ASSETS UNDER  
MANAGEMENT

**16** FONDI DI INVESTIMENTO  
IMMOBILIARE



**VIA CERNAIA (MILANO)**  
MQ: 10.000

Complesso immobiliare  
ad uso direzionale  
sede (HQ) di AMUNDI SGR



**VIA MAZZINI (MILANO)**  
MQ: 11.000

Complesso immobiliare  
ad uso direzionale  
sede di WeWork



# REAL ESTATE PROJECT MANAGEMENT

REPM controlla l'intero ciclo di vita del progetto mettendo in opera tutti i servizi finalizzati a pianificare, implementare e monitorare progetti di costruzione, riqualificazione e valorizzazione di **IMMOBILI A USO DIREZIONALE, COMMERCIALE, ALBERGHIERO E LOGISTICO**.

Il team di Project Management di REPM rappresenta la committenza **COORDINANDO TUTTE LE FASI DEL PROGETTO**: studio di fattibilità, Business Plan, compliance e sourcing, gare professionisti e imprese, design management, gestione costi e rischi, collaudi e coordinamento di tutti gli attori coinvolti in una logica di garanzia complessiva di risultato.

78 CANTIERI IN CORSO

52 CLIENTI GESTITI



**PIAZZA DEL GESÙ (ROMA)**  
MQ: 11.965

Complesso immobiliare ad uso direzionale sede (HQ) di ABI  
Attività in corso:  
Project management  
Fit Out  
Gara di appalto  
Restauro architettonico  
Restyling totale uffici operativi



**CORSO MONFORTE 19 (MILANO)**  
MQ: 1.100

Proprietà: Kryalos SGR  
Attività in corso:  
Project management Cat. A



# REAL ESTATE PROPERTY MANAGEMENT

**GESTIONE TECNICO AMMINISTRATIVA DI PATRIMONI IMMOBILIARI**, con l'obiettivo di massimizzare la loro redditività attraverso l'ottimizzazione dei ricavi da locazione, il controllo dei costi operativi, il miglioramento delle performance dell'immobile. Assistenza nella fasi di acquisto o vendita con i servizi di **DUE DILIGENCE, SALE SUPPORT e REGOLARIZZAZIONE URBANISTICO-EDILIZIO-CATASTALE**. Governo di interventi di manutenzione straordinaria o di riqualificazione attraverso i servizi di **PROJECT MANAGEMENT, PROJECT MONITORING e VALUE ENGINEERING**. Supporto **TEMI ESG**: raccolta dati, assessment, certificazioni, studi fattibilità, capex plan.

9,5 mln mq GESTITI

1° gestore LOGISTICA  
IN ITALIA



**TORRE ISOZAKI – CITYLIFE (MILANO)**  
MQ: 131.400

Proprietà: Fondo IRE  
Investitori SGR  
Inquilino: Allianz Group  
Destinazione d'uso: ufficio  
SOW: Technical Management



**VIA CORDUSIO 1 (MILANO)**  
MQ: 17.300

Proprietà: Fondo Milan Trophy 3  
Kryalos SGR  
Inquilini: vari  
Destinazione d'uso: ufficio  
e commerciale  
SOW: Property Management full

Il presente documento è stato predisposto da BNP PARIBAS a scopo puramente informativo. Le informazioni ivi contenute sono state tratte da fonti che BNP PARIBAS ritiene affidabili. Tuttavia, le medesime non sono state oggetto di una verifica condotta autonomamente da BNP Paribas che, pertanto, non rende alcuna dichiarazione e/o garanzia, implicita o esplicita, in relazione alle medesime, e non assume, nè assumerà, alcuna responsabilità in relazione alla accuratezza, affidabilità o completezza di tali informazioni.

Le valutazioni indicate nel presente documento riflettono l'opinione di BNP PARIBAS alla data della sua elaborazione, e potrebbero pertanto essere soggette a revisioni - senza preavviso - qualora BNP PARIBAS venisse a conoscenza di informazioni, di carattere generale o specifiche, che potrebbero avere un impatto sostanziale su dette valutazioni.

BNP PARIBAS non sarà responsabile per le conseguenze derivanti dall'uso di questa presentazione, o per l'affidamento che taluno abbia riposto sulle opinioni o dichiarazioni ivi contenute, o per eventuali omissioni di qualunque tipo. La presentazione è confidenziale e non potrà essere riprodotta (in tutto o in parte), o sintetizzata e rielaborata, o divulgata, senza il consenso preventivo scritto di BNP PARIBAS.

© BNP PARIBAS. Tutti i diritti riservati.



**BNP PARIBAS**

**La banca per un mondo che cambia**